

Microsoft Business Solutions – NAVISION u poljoprivredi



SRC

Pametna rešenja za bolje sutra.
Bright Solutions for a Brighter Future.

Ko smo?



SRC sistemske integracije je preduzeće koje je prisutno na tržištu već dve decenije i čija je osnovna delatnost poslovna informaciona rešenja. Grupu SRC čine preduzeća iz Slovenije, Hrvatske, Srbije, Makedonije i Belgije, koja na lokalnim tržištima koriste udruženo znanje i iskustva cele grupe. Vizija kompanije je da svojim vrhunskim znanjem, najmodernijom informacionom tehnologijom i dugogodišnjim iskustvom obezbedi metodologiju i najefikasnije alate za uspeh. Izuzetan uspeh i saradnja

postignuta je kod pomaganja vladinim službama, javnoj upravi, privredi i zdravstvu pri unapređenju svog poslovanja. Cilj je smanjiti troškove, skratiti i ubrzati poslovne procese i stvoriti konkretne uslove za postizanje produktivnije i profitabilnije poslovne sredine.

Poslovno rešenje po Vašoj meri

Vama je potrebno rešenje koje će objediniti sve segmente poslovanja, koje će integrisati podatke, obezbediti unos podataka samo jednom, u trenutku i na mestu nastanka promene, i koji će pravovremeno u standardnom obliku dati tačne informacije. Potrebno Vam je rešenje koje će omogućiti da planirate, upravljate i pratite svoju proizvodnju, da upravljate troškovima i projektujete dobit. To rešenje je **Microsoft Business Solutions – NAVISION**.

Zašto Microsoft Business Solutions – NAVISION?



Microsoft je softverski gigant koji je sam po sebi garant kvaliteta. Kada iza jednog ERP rešenja stoji takvo ime jasno je da ono postaje STANDARD. Navision je implemetiran preko 50 000 instalacija, na svim kontinentima! Standardnost se pre svega ogleda u osnovnim funkcionalnostima koje se projektuju i kontrolišu u jednom centru. Upravo je to garant postojanosti i pouzdanosti ovoga rešenja; za podršku Vašem softveru

odgovoran je Microsoft, pa tako ne zavisite od domaće firme koja je, kao sertifikovani partner, uradila implementaciju. Standardnost doprinosi skraćenju procesa implementacije tako da rešenje možete imati za svega par meseci. Istovremeno je pojednostavljeno i korišćenje što u znatnoj meri skraćuje proces obuke, naročito za korisnike koji već koriste Microsoft softver.

Zašto SRC i NAVISION?

Navision tim u firmi SRC poseduje bogato iskustvo u implementaciji ERP rešenja u proizvodnim firmama. Više nego u drugim delovima softvera u proizvodnji su potrebna prilagođavanja specifičnostima koje zavise od tipa i karaktera proizvodnog procesa. Jedan od najtežih izazova i ujedno najvećih uspeha je implementacija i prilagođavanje softvera za praćenje procesa proizvodnje u poljoprivredi.

Poljoprivredna proizvodnja – primer iz prakse

Zadatak je bio da se, pre svega, troškovi proizvodnje lociraju na same nosioce proizvodnje, odnosno na krajnje proizvode. To će omogućiti analizu planiranih i ostvarenih troškova te dati nove informacije na osnovu kojih će se dalje planirati i upravljati proizvodnja.

Proces proizvodnje je raznovrstan i složen. Tu je dominantna biljna proizvodnja iz koje se proizvodi direktno prodaju ili prelaze u sledeću fazu; prerada i skladištenje u hladnjači a po prijemu porudžbine Kupca, proizvod se pakuje u zahtevano pakovanje i otprema. Pored ove linije proizvodnje zastupljeno je stočarstvo i uzgoj ribe. Osim prodaje na tržištu, proizvodi jednog segmenta koriste se za proizvodnju u drugim segmentima.



Planiranje

Postavkom varijanti sastavnica za sve proizvode omogućeno je automatsko, interaktivno planiranje utroška sirovina i repro materijala u proizvodnji. Menjanjem varijanti sastavnica i planiranih količina proizvodnje, svakog proizvoda, u iteracijama se dobijaju različiti rezultati i bira najpovoljnija varijanta. Unosom planskih cena moguće je dobiti i očekivane troškove i prihode za planiranu proizvodnju koji se onda prenose u finansijske planove; Prodaje, Nabavke, Troškova, Prihoda i sl. Na ovaj način postiže se velika fleksibilnost planiranja a proces je znatno olakšan i automatizovan te je neuporedivo efektivniji i efikasniji.

Biljna proizvodnja

Proizvodi biljne proizvodnje su kulture: grašak, kukuruz šećerac, šargarepa, krompir, luk itd. ali i žitarice, kukuruz, seno, lucerka i sl. Proizvode se na Parcelama koje se obrađuju mehanizacijom.



Pravilnom postavkom sistema i izborom dimenzija obezbeđeno je praćenje troškova po parcelama i po svakoj mašini (gorivo, časovi rada i održavanje) kojom se obavljaju aktivnosti pripreme zemljišta, setva, tretiranja kulture i njeno ubiranje. Tako se kao trošak gotovog proizvoda automatski sabiru svi ovi troškovi kao i direktni materijalni troškovi proizvodnje: seme, mineralno đubrivo, hemijska sredstva za tretiranje itd.

Poseban segment biljne proizvodnje je kooperacija. Naime, deo proizvoda za preradu u hladnjači proizvode kooperanti, fizička i pravna lica koja se pojavljuju i kao kupac i kao dobavljač.

U prvoj fazi njima se obezbeđuje materijal za proizvodnju: seme, mineralno đubrivo, hemijska sredstva, nafta i sl. čime se zadužuju određenom količinom gotovog proizvoda. Kod ubiranja kulture dolazi do obračuna i isplate. Doradom osnovnih funkcionalnosti Navision rešenja, napravljan je efikasan sistem za praćenje zaduživanja i obračun kooperanta.

Naziv:		Povetilo		Dionik	
Adresa:		Osnov: SCG d.o.o.		Beogradski upravnik pošte	
Grad:		Ulica prstenava 5		Sevena avenija 10	
Poreski broj:		Beograd		Beograd	
Račun:		012345678			
		1234567890123456789			

Stavke kupca

Bir. stavke	Bir. kupca	Iznos	Iznos dugovanja	Iznos potraživanja	Broj dokumenta	Datum dokumenta	Datum dospela
2760	100060	5.000	5.000		1003	31.01.01	31.01.01

Stavke dobavljača

Bir. stavke	Bir. dobavljača	Iznos	Iznos dugovanja	Iznos potraživanja	Broj dokumenta	Datum dokumenta	Datum dospela
2413	10000	-1.374.450		1.374.450	6579	31.12.00	19.01.01
2415	10000	-3.298.680		3.298.680	6672	31.12.00	20.01.01
2479	10000	-463.125		463.125	106018	03.01.01	31.01.01
2504	10000	-465.925		465.925	106019	06.01.01	31.01.01
2585	10000	-903.628		903.628	106023	17.01.01	31.01.01
2751	10000	-1.650.000		1.650.000	106033	31.01.01	31.01.01
2754	10000	-151.875.000		151.875.000	106034	31.01.01	31.01.01
2757	10000	-187.500		187.500	106035	31.01.01	31.01.01

Stavke kompenzacije

Bir. stavke	Bir. Kupca - Dobavljača	Iznos	Iznos dugovanja	Iznos potraživanja	Broj dokumenta	Datum dokumenta	Datum dospela
2757	10000	-187.500,00	0,00	187.500,00	106035	31.01.01	31.01.01
2760	100060	5.000,00	5.000,00	0,00	1003	31.01.01	31.01.01

Hladnjača



Proizvodi vlastite 'biljne proizvodnje' ili proizvodi kooperanata dopremaju se u hladnjaču. Ovde se prerađuju i kao poluproizvod (neupakovan proizvod) skladište u prostoru za zamrzavanje. U softveru se prate odvojeno vlastite zalihe i zalihe dobavljača. Porudžbina kupca automatski rezerviše količine i pokreće sledeću fazu proizvodnje 'Pakovanje'. Proizvodi se pakuju u ambalažu po kilaži koju zahteva kupac. Sastavnice proizvoda obezbeđuju automatsko skidanje zaliha poluproizvoda i potrebne ambalaže i knjiženje troškova proizvodnje. Zatvaranjem radnog naloga knjiži se kompletan obračun proizvodnje na kontima pogonskog knjigovodstva.

Uslužna prerada

Faza proizvodnje 'pakovanje' aktivira se i u dogovoru sa vlasnikom robe. Usluga prerade i pakovanja kompenzira se u većini slučajeva određenom količinom gotovog (upakovanog) proizvoda, dok se ostatak otprema vlasniku ili se od njega otkupljuje. Softver je tako postavljen da se u svakom trenutku zna odnos lagerovane, upakovane, kompenzirane i otpremljene robe svakoga vlasnika robe, kao i finansijske obaveze iz ovakve saradnje.

Prodaja

Za razliku od ostalih segmenata proizvodnje, kod prodaje zamrznutog povrća i praćenja odnosa sa kooperantom, suštinski je podatak stanje zaliha. Hladnjača je odvojena, na posebnoj lokaciji, udaljenoj od zgrade uprave u kojoj se nalazi i prodaja. Prodaja ranije nije imala tačan uvid u stanje zaliha i informacije su tražene telefonski. Uvođenjem NAVISION rešenja sa integralnom bazom podataka i povezivanjem ove dve lokacije, prodaja uvek ima tačnu informaciju na osnovu koje rezerviše proizvode za kupce i upravlja prodajom.

Ribnjak

Proizvodnja ribe odvija se na nekoliko lokacija (jezera). Odvojene su lokacije za kategorije:

- Mlađ
- Jednogodišnja
- Dvogodišnja



Dakle, sve kreće od mlađi koja je odvojena u posebna jezera, sledeće godine se prebacuje u jezera za jednogodišnje ribe a naredne u jezera za dvogodišnju ribu. Izlov za prodaju se obavlja na kraju treće godine iz lokacije gde se nalaze dvogodišnjaci. Tada se izlovljava i riba za prebacivanje sa lokacije na lokaciju. Za svaku lokaciju (jezero) se prate utrošena sredstva za održavanje. Pravilnom postavkom sistema i dimenzija knjiženja postignuto je da se troškovi izlovljene ribe sabiru kroz periode, po lokacijama i kategorijama. Troškovi se preseljavanjem ribe iz jezera u jezero prenose. Tako je u svakom trenutku poznato koliki su troškovi nabavke mlađi i njene prihrane a kod izlova se utvrđuje koliki je prirast. Isti podaci dobiju se i za ostale dve kategorije pa je tako kod prodaje ribe poznata cena proizvodnje svakog kilograma ribe a time i dobit iako se proizvodnja odvija kroz period od tri godine.

Stočarstvo



U ovom segmentu proizvodnje prati se osnovno stado. Mleko se ne prodaje već služi za ishranu teladi. Predmet proizvodnje i prodaje su dakle telad, junad, krave i bikovi. Ukupni troškovi ishrane osnovnog stada se po ključu dele na ove kategorije stoke. Na mesečnom nivou se evidentiraju gubici. Za svaki mesec se utvrđuju troškovi i planirani prirast u kilaži. Kod prodaje se upoređuju troškovi, planirani i ostvareni prirast. Prodaja teladi i junadi se obavlja uglavnom periodično a ostala prodaja sporadično, tokom cele godine.

Međusobni rezultat

Iako je reč o jedinstvenoj kompaniji, rezultati svakog profitnog centra (biljna proizvodnja, hladnjača, stočarstvo, ribnjak) se posebno posmatraju. Tako se posmatra i međusobni rezultat. Proizvodi biljne proizvodnje koriste se u sva tri preostala profitna centra, otpad sa hladnjače se koristi u stočarstvu i ribnjaku, stajnjak se koristi u biljnoj proizvodnji... Dobrom postavkom knjiženja i minimalnim doradama sistema postignuto je da je u svakom trenutku poznat međusobni rezultat.

Benefiti

Uspešnom instalacijom Navision-a, omogućeno je da celokupno poslovanje kompanije bude integrisano u jednu bazu. On-line rad omogućava brz uvid u sve podatke svih poslovnih jedinica čime je znatno podignuta efikasnost zaposlenih. Planiranje (naročito proizvodnje) je pojednostavljeno a komparacija sa stvarnim rezultatima automatizovana. Informacije su sada dostupne u svakom trenutku, sa bilo kog mesta pa rukovodstvo sada uvek može imati kompletan uvid u sve segmente poslovanja.

Uspeh u proizvodnji zahteva proizvodnju traženog proizvoda u odgovarajućoj količini i u pravo vreme sa zahtevanim kvalitetom i cenom koju je kupac spreman da plati!

Ne kupujte 'vreme', ne trošite pare na parcijalna rešenja. Navision će Vas kad-tad 'stići'. Svaki dan je značajan za donošenje pravih odluka, zato nemojte čekati. Navision nije samo investicija u softver, Navision je potreba!

Za više informacija posetite www.src.rs/rešenja/erp/

Ili nas pozovite na 01/2225 001 i dogovorite se za individualnu prezentaciju.